Применение принципа рыночной цены к сделкам нерезидента с постоянным представительством в Латвии (2/36/20)

Если нерезидент (иностранный коммерсант) хочет приступить к ведению деятельности в Латвии, один из актуальных вопросов, который может у него возникнуть: учреждать ли дочернее общество или открыть филиал (постоянное представительство, ПП)? Чтобы ответить на данный вопрос, иностранному инвестору следует рассмотреть различные юридические, административные и налоговые аспекты. В этой статье мы расскажем об отнесении прибыли к ПП, потому что данный аспект может сыграть решающую роль в принятии решения.

Izlasiet visu īsziņu ne tikai virsrakstu, kļūstot par abonētāju

Kā abonētājs Jūs varat piekļut ne tikai pilnām īsziņām, bet arī uzdot jautājumus PwC ekspertiem.

Пробный доступ Авторизация